

Dell EMC Foundation

製品概要と販売戦略基礎コース

本コースは、主に弊社製品を取り扱ったことがない/取り扱いのご経験が少ないパートナー様の製品選定部門・営業部門・技術部門の皆様を対象とした基礎コースです。

Dell EMCの製品戦略や最新のデル製品（サーバ、ストレージ、ネットワーク、デバイス、ラインナップ）、保守・導入サービスをご紹介します。

開催日時

■ 東京会場

日時： 2019年4月17日(水)
13:30 - 17:30 (受付開始 13:00)
会場： Dell EMC Customer Solution Center
東京都港区三田3-5-27
住友不動産三田ツインビル西館 9F

<http://www.dell.com/learn/jp/ja/jpcorp1/corp-comm/higashinippon-guide?c=jp&l=ja&s=corp&cs=jpcorp1>

セミナーのお申込みはこちら

JP_Partner_Training@Dell.com

参加希望の方は、下記の事項をご記入のうえ、お申込みください。

1. ご希望のセミナー（大阪or東京）
2. 参加者名
3. フリガナ
4. 会社名・所属団体名
5. 郵便番号 住所
6. 電話番号
7. E-mailアドレス
8. 部署名

お問い合わせ

※お問い合わせをいただく際は、件名に開催日、セミナー名をご記入ください。
※お預かりしたお客様の個人情報は、当イベント実施に必要な目的のみに使用させていただきます。

担当 竹本 安藤

アジェンダ

※講演タイトル・講演内容は都合により変更になる場合がございますので、あらかじめご了承ください。

1. イントロダクション

- ・ 会社概要および組織のご紹介
- ・ パートナー様支援体制のご紹介

2. Dell EMC製品/ポートフォリオ戦略

- ・ Dell EMCの製品/ポートフォリオ戦略および製品全般のご紹介
- ・ システムマネジメントツールの紹介

3. ストレージ製品概要

- ・ Dell EMC製品を中心とした製品紹介

4. ネットワーク製品概要

- ・ デルのネットワーク製品の位置付け

5. サポートサービス概要（保守・導入）

- ・ デルの保守体制についての概略

トレーニングコース体系

本コースを受講いただきましたら、以下のコースもぜひ受講をご検討ください

営業様向け	技術者/エンジニア様向け
【初級】 Dell EMC Foundation (本コース)	
・ 定期開催(1回/4半期) ・ エンタープライズ製品販売基礎コース ・ 定員 10-20名	
【中・上級】 Partner Enablement Roadshow (Sales向けトラック)	【中・上級】 Partner Enablement Roadshow (Pre-Sales/SE向けトラック)
・ エンタープライズ製品およびソリューションの包括的なアップデート ・ 1回/年 開催予定	・ エンタープライズ製品およびソリューションの包括的なアップデート ・ 1回/年 開催予定

※本トレーニングの位置づけです。